



**SKONSOLIDOWANE
SPRAWOZDANIE FINANSOWE
GRUPY KAPITAŁOWEJ ARTERIA S.A.
ZA IV KWARTAŁ 2007 ROKU**

Warszawa, 29 lutego 2008 roku

**Komentarz Zarządu Spółki ARTERIA S.A.
do skonsolidowanego raportu okresowego za IV kwartał 2007 roku**

Działając na podstawie § 91 rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (Dz. U. Nr 209 poz. 1744), **Zarząd Spółki Arteria SA** podaje do wiadomości publicznej, skonsolidowany raport okresowy Grupy Kapitałowej Arteria S.A. za IV kwartał 2007 roku. Niniejszy raport został sporządzony zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości, Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej (MSR). Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zaprezentowane przy założeniu kontynuacji działalności przez jednostki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej w dającej się przewidzieć przyszłości. W okresie sprawozdawczym oraz od daty sporządzenia sprawozdania finansowego nie zaistniały żadne przesłanki wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności.

Zawiera on w szczególności następujące pozycje :

- skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Arteria SA w tym: bilans, rachunek zysków i strat, zestawienie zmian w skonsolidowanym kapitale własnym oraz rachunek przepływów pieniężnych na dzień **31.12.2007 roku**,
- informację dodatkową oraz inne informacje o zakresie określonym w Rozporządzeniu Rady Ministrów z dnia 21 marca 2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (Dz. U. Nr 49 poz. 463),
- skrócone finansowe sprawozdanie jednostkowe Arteria SA zawierające: bilans, rachunek zysków i strat, zestawienie zmian w kapitale własnym oraz rachunek przepływów pieniężnych wraz z danymi porównawczymi.

1. Podstawowe dane finansowe Grupy Kapitałowej Arteria S.A., prezentowane w ujęciu narastającym po IV kwartałach 2007 roku w porównaniu z analogicznym okresem roku ubiegłego:

w tys. zł	2007	2006	Zmiana %
Przychody	83 857	13 749	609,91%
Zysk z działalności operacyjnej	3 874	2 618	147,98%
Zysk netto	3 236	2 135	151,57%
Środki pieniężne z działalności operacyjnej	1 969	2 389	82,42%
Amortyzacja	1 279	386	331,35%
Aktywa	41 503	21 735	190,95%
Kapitał własny	20 699	16 714	123,84%
EBITDA	5 153	3 004	171,54%

2007 rok był dla Arterii rokiem intensywnego wzrostu przychodów ze sprzedaży, które zwiększyły się w porównaniu do roku 2006 aż o 609,9 %. W raportowanym okresie Grupa Kapitałowa osiągnęła przychody ze sprzedaży na poziomie 83 757 tys. zł, przekraczając zapowiadaną przez Zarząd Spółki i następnie dwukrotnie korygowaną w trakcie roku obrotowego, prognozę przychodów aż o 13 757 tys. zł tj. o 19,8%.

Poniesione nakłady, głównie na rozwój kanału sprzedaży detalicznej, spowodowały wzrost kosztów działalności operacyjnej. Pomimo to, rentowność brutto sprzedaży wyniosła 8,1%. W efekcie, Grupa Kapitałowa Arteria SA osiągnęła zysk netto w kwocie 3.236 tys. zł, wykazując dynamikę wzrostu 151,5 % w porównaniu do roku 2006. Osiągnięty wynik netto był wyższy od prognozowanego przez Zarząd Spółki o 6,5%. Na wysokość zysku netto w istotny sposób wpłynął konsolidowany wynik kanału sprzedaży usług finansowych.

Inwestycje i nakłady kosztowe związane z rozwojem działalności sprzedaży detalicznej miały wpływ na kluczowe wskaźniki rentowności, które osiągnęły wartości odpowiednio:

- wskaźnik rentowności majątku wyniósł 8,94%,
- wskaźnik rentowności brutto sprzedaży wyniósł 8,13%,
- wskaźnik rentowności netto sprzedaży wyniósł 3,86%.

Specyfika modelu biznesowego działalności prowadzonej przez Grupę Kapitałową w segmencie sprzedaży detalicznej sprawiła, że znacząca część przychodów ze sprzedaży osiągniętych w 2007 roku stanowiła obrót sprzętem (sprzedaż aparatów i akcesoriów telefonicznych), który nie generował marży na sprzedaży. Wartość tych przychodów wyniosła 36.194 tys. zł. W celu porównania marży ze sprzedaży uzyskanej w 2007 roku w porównaniu do roku 2006 poniższa tabela prezentuje wskaźniki rentowności z wyłączeniem tych przychodów i kosztów.

w tys. zł	2007	2006	%
Przychody ze sprzedaży usług	47 663	13 749	346,67%
Zysk z działalności operacyjnej	3 874	2 618	147,98%
<i>Marża z działalności operacyjnej (%)</i>	<i>8,13%</i>	<i>19,04%</i>	
Zysk netto	3 236	2 135	151,57%
<i>Marża netto (%)</i>	<i>6,79%</i>	<i>15,53%</i>	
EBITDA	5 153	3 004	171,54%

Podstawową pozycję w strukturze aktywów stanowią należności krótkoterminowe (34,29% sumy aktywów), co wynika ze specyfiki prowadzonej przez Spółkę działalności. Zauważalnym zjawiskiem w strukturze aktywów jest wzrost udziału inwestycji krótkoterminowych w sumie bilansowej, co wskazuje na poprawiającą się płynność bieżącą.

W strukturze pasywów kluczową zmianą jest znaczący wzrost kapitałów własnych, które na koniec roku stanowiły 49,87% sumy bilansowej, będący efektem pozyskania środków z emisji publicznej i wypracowanego zysku netto.

Pomimo wzrostu sprzedaży Grupa konsekwentnie zmniejsza wskaźnik rotacji należności, co umożliwia szybkie ponowne zaangażowanie odzyskanych środków. Wskaźniki szybkości spłaty należności i zobowiązań odnotowały poprawę: wskaźnik spłaty należności wyniósł 46 dni, natomiast wskaźnik spłaty zobowiązań odnotował wzrost o 7 dni i wyniósł 71 dni.

1. Podsumowanie 2007 roku – opis czynników i zdarzeń mijającego roku w szczególności o nietypowym charakterze, mające znaczący wpływ na prezentowane w sprawozdaniu wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Arteria S.A. z uwzględnieniem elementów sezonowości i cykliczności ich występowania.

Spółka **Arteria S.A.** – pozyskując na początku 2007 roku środki z emisji publicznej - otrzymała możliwość realizacji zapowiadanych w trakcie publicznej sprzedaży, celów emisyjnych. Dzięki zainwestowanym środkom, w ciągu kolejnych 12 miesięcy nastąpiło przekształcenie Spółki Arteria S.A. w Grupę Kapitałową (poprzez zakup 75% udziałów spółki **Rigall Distribution Sp. z o.o.**) oraz jej dynamiczny rozwój w nowym modelu biznesowym, opartym na wzajemnie przenikających się i komplementarnych kanałach sprzedaży. W efekcie, obszar świadczenia usług outsourcing'u i wsparcia sprzedaży w modelu zintegrowanym z wykorzystaniem własnego call center, stanowiący w 2006 roku główne źródło przychodów Spółki, w 2007 roku zostało powiększone o przychody uzyskiwane przez Spółkę dzięki nowym projektom, wykorzystującym terenowe struktury sprzedaży oraz sieć sprzedaży detalicznej.

Rok ubiegły był dla Arterii SA przede wszystkim czasem tworzenia **fundamentów nowego biznesu oraz znaczących inwestycji**. Towarzyszył temu jednocześnie dynamiczny rozwój Spółki, o czym świadczy kilkuset procentowa dynamika wzrostu przychodów .

Zarząd Spółki **Arteria S.A.** skupiał się w omawianym okresie na rozwijaniu nowych obszarów działalności, kładąc główny nacisk na rozbudowę detalicznej sieci sprzedaży. Jej podstawą była sieć 41 mobilnych punktów, obsługujących od marca 2007 roku sprzedaż produktów operatora komórkowego Play, a następnie także telewizji nowej generacji „n”. Zarząd Spółki **Arteria S.A.**, wdrażając założone cele, przystąpił od października 2007 roku (podpisanie umowy z Media Saturn Holding nastąpiło po zakończeniu okresu sprawozdawczego) do organizowania ogólnopolskiej sieci Stref Usług. Będzie to sieć punktów sprzedaży, zlokalizowanych we wszystkich lokalizacjach Media Markt i Saturn na terenie kraju. Strefy Usług, zarządzane przez Spółkę **Arteria S.A.**, prowadzi mają sprzedaż typu multibrand, oferując produkty i usługi w trzech obszarach: telekomunikacji komórkowej, telekomunikacji stacjonarnej oraz telewizji cyfrowej. Plany zakładają ofertę dwóch, a od połowy 2008 roku trzech produktów z każdego z wymienionych obszarów. Na koniec 2007 roku sieć Stref Usług obejmowała ma **43 punkty** sprzedaży. W ciągu kolejnych 12 miesięcy zostanie poszerzona o kolejnych **10**, aby do końca 2009 roku osiągnąć poziom co najmniej **62** punktów sprzedaży.

Strategia dalszego rozwoju Spółki **Arteria S.A.** zakłada jednocześnie rozwijanie sieci sprzedaży pod własną marką. Oferta handlowa tych punktów odpowiadać będzie produktom dostępnym równolegle w Strefach Usług. Budowa silnej marki konsumenckiej **Arterii S.A.** będzie prowadzona przy zastosowaniu sprawdzonych strategii promocyjnych, innowacyjnych form reklamy oraz spójnej strategii sprzedaży. Kolejne punkty własnej sieci sprzedaży Spółki **Arteria S.A.**, umiejscawiane będą w możliwie najatrakcyjniejszych lokalizacjach, głównie w centrach handlowych dużych miast. Ich liczba będzie systematycznie wzrastać. Plany przewidują jej rozwój do poziomu co najmniej **11 placówek** na koniec 2007 r. W I półroczu 2008 r. sieć ma zostać rozszerzona o co najmniej kilka nowych lokalizacji.

Zgodnie z zakładaną strategią rozwoju, istotnym obszarem aktywności Spółki ma być systematyczny wzrost w obszarze usług outsourcing’u i wsparcia sprzedaży. Opiera się on na zintegrowanym modelu zarządzania sprzedażą, realizowanym przy wsparciu własnego, 320-stanowiskowego call center zlokalizowanego w dwóch ośrodkach - w Warszawie oraz w Gliwicach. Plany strategiczne przewidują stopniową alokację central telefonicznych z centrum Polski do aglomeracji katowickiej. Wpłyne to korzystnie zarówno na wydajność operacyjną call center jak i na obniżenie kosztów jego funkcjonowania.. W związku z dużym potencjałem rozwojowym tego rynku, Spółka przewiduje stabilny wzrost przychodów i zysków w tym obszarze działalności oraz systematyczne powiększanie portfela klientów.

Tak działający model sprzedażowy, integrujący call center z terenowymi strukturami sprzedaży, wsparty odpowiednią technologią, daje Spółce **Arteria SA** znaczące przewagi konkurencyjne w stosunku do innych sieci detalicznych, działających w tym obszarze.

Sprzedaż bezpośrednia

Strategicznym obszarem aktywności Spółki **Arteria SA** jest także obszar usług sprzedaży bezpośredniej, prowadzonej w sektorze usług finansowych. Bazą do rozwoju działalności w tym segmencie było podpisanie w pierwszym półroczu br. umowy z Citibank Handlowy S.A., której przedmiotem jest sprzedaż produktów finansowych dedykowanych klientom detalicznym, a następnie zakup 75% udziałów Spółki **Rigall Distribution Sp. z o.o.** - autoryzowanej sieci agencyjnej tego banku. Spółka ta prowadzi sprzedaż oraz promocję produktów bankowych (głównie kart kredytowych) za pośrednictwem sieci przedstawicieli handlowych, samodzielnych punktów obsługi sprzedaży, biur handlowych oraz konsultantów na terenie całego kraju. Posiada zespół ponad **450** przedstawicieli handlowych, których liczba na koniec 2008 roku ma wzrosnąć do **ok. 600** osób oraz sieci **12 punktów** obsługi klienta. Tak szeroko rozbudowana, terenowa struktura sprzedaży daje szerokie możliwości rozwoju całej Grupie Kapitałowej Arteria S.A.

Prognoza na 2008 rok

Nadrzędnym celem działań prowadzonych przez Zarząd jest zapewnienie długofalowych korzyści dla Akcjonariuszy Spółki. Dlatego efektem zakładanej strategii ma być dynamiczny wzrost przychodów oraz wzrastający poziom masy marży, która zapewni Akcjonariuszom Spółki systematyczny wzrost zysku przypadającego na jedną akcję. Dlatego, mając na względzie konieczności zapewnienia Inwestorom równego dostępu do informacji, **Zarząd zdecydował się w trakcie roku na publikację prognozy na rok 2008.** Plany budżetowe na 2008 rok przewidują dalszy, dynamiczny wzrost poszczególnych pozycji finansowych. Planowany poziom przychodów netto Grupy Kapitałowej **Arteria S.A.** wynosi **100 mln zł**, natomiast planowany poziom zysku, odpowiednio **5 mln zł**.

Dzięki inwestycjom dokonany w roku 2007, rok bieżący ma zostać poświęcony przede wszystkim na podnoszenie parametrów związanych z rentownością, podnoszeniem efektywności

finansowej grupy i co najmniej utrzymaniem dotychczasowej dynamiki wzrostu zysku netto. Służyć będzie temu umiejętne wykorzystywanie potencjału terenowych struktur sprzedaży oraz sieci sprzedaży detalicznej. Zarząd Spółki zamierza skoncentrować się w kolejnych kwartałach na rozwoju silnej marki konsumenckiej oraz zdobyciu i utrzymaniu wiodącej pozycji w tym segmencie usług. Arteria S.A. dysponuje odpowiednim potencjałem technologicznym oraz kompetencjami, które umożliwiają ekspansję rynkową oraz systematyczne powiększanie wartości posiadanych aktywów. Wiąże się to z koniecznością dalszej rozbudowy sieci punktów sprzedaży oraz z systematycznym zwiększaniem poziomu inwestycji w zakresie oferowanych produktów. Alokacja przewidywanych wydatków inwestycyjnych na ten cel będzie realizowana przez Zarząd w obszarach posiadających najwyższy potencjał wzrostu. Rozwój sprzedaży detalicznej to priorytet w strategii rozwoju Spółki. Sprzyja temu wzrastający popyt na tego typu produkty i usługi na rynku polskim.

2. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Spółki w okresie IV kwartału 2007 roku wraz z wykazem najważniejszych wydarzeń.

a) **W dniu 10 października 2007 r.** Spółka poinformowała o uruchomieniu 90 stanowisk telesprzedaży w Gliwicach i tym samym zwiększeniu liczby stanowisk call center posiadanych przez Arterię S.A. do 300. Oddział w Gliwicach posiada rozwiązania teleinformatyczne firmy AVAYA, wraz ze specjalistycznym oprogramowaniem. Bezpośrednie zarządzanie oraz monitoring projektów oraz efektywności sprzedaży będzie realizowane za pomocą interaktywnego „Portal Call Center Arterii”, integrującego wszystkie systemy informatyczne i aplikacje. Centrum technologiczne i logistyczne do zarządzania oddziałem w Gliwicach pozostaje w Warszawie.

b) **W dniu 24 października 2007 roku** Zarząd Spółki Arteria S.A. otrzymał zawiadomienie Nova Holding Limited z siedzibą w Londynie o tym, iż liczba posiadanych obecnie przez ten Fundusz akcji Spółki **Arteria SA** wynosi 1.344.750 akcji dających 39,22% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki Arteria SA, co stanowi 39,22% kapitału zakładowego Spółki wynoszącego 3.419.056 akcji.

Jednocześnie SEB – Fundusz Inwestycyjny Otwarty z siedzibą w Warszawie, zarządzany przez SEB Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A. poinformował, że w wyniku zarejestrowania na rachunku Funduszu w dniu 19 października 2007 r., łącznie 172.000 akcji Arteria S.A., udział Funduszu w ogólnej liczbie głosów w Arteria S.A. przekroczył 5% i osiągnął 5,03%.

c) **W dniu 26 października 2007 roku,** Zarząd Spółki podał do wiadomości, o zawarciu umowy kredytowej z Raiffeisen Bank Polska Spółka Akcyjna. Na podstawie zawartej umowy, Bank udzielił Spółce odnawialnego kredytu w rachunku bieżącym z przeznaczeniem na finansowanie bieżącej działalności. Górna kwota kredytu udzielonego na podstawie umowy wyniosła 2.000.000,00 zł (słownie: dwa miliony złotych). Dzień ostatecznej spłaty kredytu oznaczono na dzień 30 września 2008 roku. Warunki spłaty kredytu oraz zabezpieczenia wierzytelności Banku zostały ustalone na korzystnych dla Spółki warunkach rynkowych. Arteria S.A. pozyskała w ten

sposób dodatkowe środki finansowe, które zostaną przeznaczone na dalszy rozwój Spółki, w szczególności na rozbudowę własnej sieci sprzedaży detalicznej.

d) **W dniu 14 listopada 2007 roku** Zarząd Spółki Arteria SA poinformował o podpisaniu umowy z Media Saturn Holding Sp. z o.o.. Przedmiotem podpisanej umowy było określenie zasad wzajemnej współpracy w zakresie stworzenia Stref Usług oraz ich lokalizacji zarówno w już istniejących jak i nowo powstających sklepach Media Markt oraz Saturn. Usługi te obejmują w szczególności usługi telekomunikacyjne oraz usługi multimedialne w tym rozprowadzania drogą satelitarną, kodowanych programów telewizyjnych oraz radiowych w technologii cyfrowej. Podstawą tworzonej sieci Stref Usług była zarządzana przez Spółkę Arteria S.A. sieć punktów sprzedaży, obsługujących sprzedaż usług operatora komórkowego sieci Play oraz telewizji nowej generacji „n”.

e) **W dniu 22 listopada 2007 rok** Zarząd Spółki poinformował o podpisaniu umowy ze spółką LINK –IT, działającej jako wyłączny dystrybutor usług Telefonii DIALOG, oferującego połączenia międzystrefowe, międzynarodowe, do sieci komórkowych oraz usługi internetowe. Na podstawie podpisanego kontraktu, pełny pakiet ofertowy Operatora został włączony do ogólnopolskiej sieci Stref Usług, prowadzącej sprzedaż usług telekomunikacyjnych i multimedialnych w wydzielonych punktach sprzedaży sieci Media Markt i Saturn. Umowa została zawarta na czas nieokreślony.

f) **W dniu 29 listopada 2007 roku** Zarząd Spółki Arteria S.A. podał do wiadomości korektę prognozy wyników na 2007 rok. Korekta dotyczyła poziomu przychodów netto. Po dokonanej korekcie, prognozowany poziom przychodów na koniec 2007 roku wyniósł na dzień sporządzenia niniejszego raportu 70 mln zł z poprzednio prognozowanych 50 mln zł. Jednocześnie Zarząd Spółki poinformował, że pozostałe pozycje rachunków wyników, objęte prognozą na 2007 roku, pozostały bez zmian. Dokonana przez Zarząd Spółki korekta prognozy w stosunku do zakładanego wcześniej poziomu sprzedaży wynikała z następujących czynników:

- a) zakładana prognoza została przygotowana przez Zarząd Spółki w trakcie trwania II kwartału 2007 r., na bazie wówczas realizowanych projektów (Play, ITI Neovision), która uwzględniała dynamiczny wzrost przychodów uzyskiwanych przez Spółkę dzięki tym projektom, możliwym do wdrożenia dzięki zmianie dotychczasowego modelu prowadzonego biznesu,
- b) zakładana prognoza nie uwzględniała kontraktów oraz zdarzeń mających miejsce w trakcie III kwartału 2007 r. i dotyczących przede wszystkim akwizycji Spółki **Rigall Distribution Sp. z o.o.**, którego bardzo dobre wyniki sprzedaży w III kwartale zostały uwzględnione w skonsolidowanym sprawozdaniu Grupy Kapitałowej Arteria S.A., opublikowanym w dniu 14 listopada 2007 rok,
- c) istotnym zdarzeniem, mającym wpływ na poziom przychodów prognozowanych na koniec 2007 r. był fakt zawarcia – opisaney powyżej - strategicznej umowy z **Media Saturn Holding Sp. z o.o.**

g) **W dniu 13 grudnia 2007 roku**, Zarząd Spółki Arteria SA poinformował o zakupie przez Prezesa Zarządu - Pana Wojciecha Bieńkowskiego łącznie 1327 akcji Spółki Arteria S.A. za kwotę 31 183,40 zł po średniej cenie 23,50 zł za jedną akcję. Po tej transakcji Pan Wojciech Bieńkowski posiadał 343.041 akcji spółki Arteria S.A. dających łącznie 343.041 głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki Arteria S.A., stanowiących 10,03% w ogólnej liczbie głosów na WZA.

h) **W dniu 17 grudnia 2007 r.** Zarząd Spółki Arteria SA poinformował o zakupie przez Członka Zarządu - Pana Riada Bekkara łącznie 2 363 akcji Spółki Arteria S.A. za kwotę 55 449,3 zł po średniej cenie 23,4 zł za jedną akcję. Po tej transakcji Pan Riad Bekkar posiadał 117 363 dających 117 363 głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki Arteria S.A. stanowiących 3,4% w ogólnej liczbie głosów na WZA.

4. Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

W okresie objętym niniejszym raportem, Spółka Arteria S.A. nie przeprowadzała czynności emisji, wykupu ani spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

5. Informacje dotyczące wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane.

W okresie sprawozdawczym nie były wypłacane ani zadeklarowane do wypłaty dywidendy.

6. Stanowisko Zarządu Spółki odnośnie zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych.

Zgodnie z informacją zawartą w drugim punkcie niniejszego komentarza, Spółka dokonała w opisanym okresie korekty prognozy finansowej na 2007 rok. Korekta dotyczyła poziomu przychodów netto. Po dokonanej korekcie, prognozowany poziom przychodów na koniec 2007 roku wynosił **70,0 mln zł**.

W raportowanym okresie Grupa Kapitałowa osiągnęła przychody ze sprzedaży na poziomie 83 757 tys. zł, przekraczając zapowiadaną przez Zarząd Spółki i następnie dwukrotnie korygowaną w trakcie roku obrotowego, prognozę przychodów aż o 13 757 tys. zł tj. o **19,8%**.

7. Struktura akcjonariatu Spółki

Spółka wskazuje niniejszym akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu na dzień przekazania niniejszego raportu kwartalnego tj. na dzień **29 lutego 2008 r.**, wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale, liczbie głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu Spółki oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji w okresie od przekazania poprzedniego raportu tj. od dnia **14 listopada 2007 r.**

Kapitał zakładowy Spółki Arteria S.A. wynosi **683 811,20** zł (słownie: sześćset osiemdziesiąt trzy tysiące osiemset jedenaście złotych i dwadzieścia groszy) i dzieli się na **3 419 056** (słownie: trzy miliony czterysta dziewiętnaście tysięcy pięćdziesiąt sześć) akcji serii **A, B i C** o wartości nominalnej 0,20 złoty każda, dających prawo do **3 419 056** (słownie: trzy miliony czterysta dziewiętnaście tysięcy pięćdziesiąt sześć) głosów na walnym zgromadzeniu Spółki.

Szczegółowa informacja na temat aktualnej struktury Akcjonariatu tj. na **dzień 29 lutego 2008 r.**

Nazwa podmiotu posiadającego pow. 5% głosów na WZA	Liczba posiadanych akcji	Udział w kapitale akcyjnym (%)	Liczba głosów	Udział głosów na WZA (%)
Nova Holding Ltd	1.344.750	39,22%	1.344.750	39,22%
Wojciech Bienkowski	343.041	10,03%	343.041	10,03%
DM IDM SA	342 845	10,02%	342 845	10,02%
DWS Polska TFI S.A	200.375	5,86%	200.375	5,86%

Spółka prezentuje jednocześnie zestawienie zmian w strukturze własności akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki na dzień **29 lutego 2007 r.**, wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale, liczbie głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu Spółki oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji w okresie od przekazania poprzedniego raportu tj. od dnia **14 listopada 2007 r.**

Nazwa podmiotu posiadającego pow. 5% głosów na WZA	Stan na dz. 14.11.2007 r.	Nabycie akcji	Zbycie akcji	Stan na dz.29.02.2008r.
Nova Holding Ltd	1.344.750	0	0	1.344.750
Wojciech Bienkowski	341.714	1.327	0	343.041
DM IDM SA	342 845	0	0	342 845
DWS Polska TFI S.A	200.375	0	0	200.375
SEB	172.000	0	1.300	170.700*

* stan na dzień 17 stycznia 2008 r., po tym dniu udział Funduszu w ogólnej liczbie głosów na WZA ARTERIA S.A. spadł poniżej 5%.

8. Zestawienie stanu posiadania akcji Emitenta lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące na dzień przekazania raportu kwartalnego wraz z uwzględnieniem zmian w stanie posiadania, w okresie od przekazania poprzedniego raportu, odrębnie dla każdej z osób.

Spółka Arteria S.A. prezentuje, zgodnie z posiadaną na ten temat wiedzą, aktualny stan posiadania akcji Spółki przez osoby zarządzające i nadzorujące na dzień przekazania raportu kwartalnego wraz z uwzględnieniem zmian w stanie posiadania, odrębnie dla każdej z osób.

Członkowie Zarządu Spółki :

Imię i Nazwisko	Stan na dz.14.11.2007r.	Nabycie akcji	Zbycie akcji	Stan na dz.29.02.2008r.
Wojciech Bieńkowski	341.714	1.327	0	343.041
Riad Bekkar	115.000	20.759	0	135.759

Członkowie Rady Nadzorczej Spółki :

Imię i Nazwisko	Stan na dz.14.11.2007 r	Nabycie akcji	Zbycie akcji	Stan na dz.29.02.2008r.
Dariusz Stokowski	125 390	3.400	0	128.790
Ross Newens	0	0	0	0
Zbigniew Łapiński	0	0	0	0
Grzegorz Leszczyński	0	0	0	0
Wojciech Szwarc	0	0	0	0

9. Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, których stroną była Spółka Arteria S.A., a dotyczących zobowiązań lub wierzytelności Emitenta, których wartość stanowiła co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki.

W okresie objętym niniejszym komentarzem, nie wszczęto względem Spółki zarówno przed sądami jak i organami administracji publicznej, bądź organami właściwymi dla postępowania arbitrażowego, postępowań dotyczących zobowiązań lub wierzytelności, których łączna wartość

stanowiłyby co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki. Spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej nie jest obecnie stroną żadnych postępowań, o których mowa w zdaniu poprzedzającym, których łączna wartość stanowiłaby co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki.

10. Informacja o zawarciu jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeśli wartość tych transakcji (liczona jako łączna wartość wszystkich transakcji zawartych w okresie od początku roku obrotowego) przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 euro- jeśli nie były one transakcjami typowymi i rutynowymi, zawieranymi na warunkach rynkowych pomiędzy jednostkami powiązanymi, a ich charakter i warunki wynikają z bieżącej działalności operacyjnej, prowadzonej przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną

W okresie IV kwartału 2007 roku nie miały miejsca transakcje z podmiotami powiązanymi, których wartość przekraczałyby wyrażoną w złotych równowartości kwoty 500.000 euro.

11. Informacje o udzieleniu poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzielenia gwarancji- łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeśli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość co najmniej 10% kapitałów własnych Emitenta.

W okresie objętym niniejszym raportem, Spółka nie udzieliła poręczeń kredytu, pożyczki lub gwarancji łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, których łączna wartość stanowiłaby co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki.

Riad Bekkar

Wojciech Bieńkowski

Członek Zarządu

Prezes Zarządu